



1993
Création

LE BUREAU DE REPRÉSENTATION DU CIC À TAIPEI

ÉQUIPE TAIWANAISE ET FRANCOPHONE

Henri WEN, Samuel WEN
De gauche à droite

UN ACCOMPAGNEMENT EMBLÉMATIQUE

SEDC : fabricant de pièces mécaniques – filets rapportés souhaitant se développer sur le marché taïwanais.

- Identification, ciblage et pré-sélection d'importateurs - distributeurs bien introduits auprès des industriels locaux.
- Entretien avec les cibles pour valider leur intérêt pour cette pièce spécifique et peu connue.
- Organisation des rendez-vous et accompagnement du client pour les visites sur place.

SEDC a pu développer son CA à l'export sur Taïwan avec plusieurs de ces distributeurs.

UN DES DERNIERS ACCOMPAGNEMENTS

CHAUSSON MATERIAUX : Spécialiste du négoce de matériaux de construction

- Identification et pré-sélection de fabricants taïwanais en capacité technique de produire sur mesure des vis de qualité supérieure aux normes standards.

Nous avons fait en sorte que les fabricants puissent fournir au client des échantillons, lui permettant ainsi de vérifier la finition des produits et de réaliser ses propres tests qualité en France.

« *Taiwanais, francophone et anglophone, j'accompagne les clients de notre Groupe dans leur développement à Taïwan depuis plus de 25 ans.* »

MON RÉSEAU ASSOCIATIF

- Membre et Ancien Président du Rotary Club Tien-Mou à Taïpei.

HENRI WEN

DIRECTEUR DU BUREAU DE REPRÉSENTATION DU
CIC À TAIWAN

MON PARCOURS

« *Ingénieur en mécanique, j'ai commencé à travailler pour une aciérie dans mon pays, puis j'ai poursuivi mes études à l'ENSAM à Paris. J'ai eu l'occasion, par la suite, de vivre l'expérience d'un chef d'entreprise en créant une société, spécialisée dans l'importation et la distribution de machines-outils taïwanaises. Familier du milieu industriel et de ses enjeux, après 11 ans passés en France, je suis rentré à Taïwan où j'ai décidé de conseiller et d'accompagner les entreprises dans leur stratégie sur le marché taïwanais.* »

